

Ihr Beitrag zur Innovation, Sinnhaftigkeit und Dekarbonisierung

Die Technische Betriebe Weinfelden AG (TBW), gilt im mittleren Thurtal als die professionelle Partnerin für Dienstleistungen rund um die Energie, Wasser- und Wärmeversorgung, sowie der Telekommunikation. Durch die hohe qualitative Versorgungssicherheit genießt unsere Mandantin einen hervorragenden Ruf. Als bedeutendes und neues Segment gilt der geplante Rollout der Fernwärme über weite Teile des Stadtgebietes Weinfelden. In der Rolle als Berater:in mit exzellenten Vertriebskompetenzen tragen Sie zum Erfolg für dieses wichtige Generationen Projekt bei. Wir rekrutieren für diese neu geschaffene Stelle auf den nächstmöglichen Eintrittstermin eine Persönlichkeit in der Funktion als

Vertrieb & Beratung Fernwärmeanschlüsse

Mit Ihrer Beharrlichkeit, Kundennähe, sowie Ihrem ausgezeichneten Verständnis für den Verkaufszyklus, entwickeln Sie Ihre Kunden von der Akquise bis hin zum Vertragsabschluss. Gezielt finden Sie den Zugang zu den Entscheidungsträgern wie Investoren, Planern, Liegenschaftsverwaltungen oder den privaten Immobilienbesitzer, aber auch zu den lokalen Installationsfirmen. Weiter verantworten sie die Machbarkeitsstudien, Kalkulation der Anlagen und Energiepreise, die Offerten Ausarbeitung, sowie die Wärmelieferverträge. Ihre gewinnende Kommunikation für Fernwärme führen zu konkreten und qualifizierten Projekten. Als aktive interne und externe Drehscheibe in den Projekten sind Sie die Visitenkarte gegenüber dem Kunden und ein Garant für den Erfolg.

Ihr Profil

Sie sind ein beratender Verkäufer, der das Fernwärme Geschäft in der Energiebranche vom Engineering, über die Realisierung bis zum Unterhalt kennt. Sie verstehen es den technisch beratenden Hut als versierter Techniker zu tragen, können diesen aber zum Verkäufer-Hut drehen, der das Abschluss Adrenalin sucht. Gute Voraussetzungen für diese Funktion sind eine technische Grundausbildung, mit Weiterbildung auf Fachhochschulniveau, bevorzugt aus der Elektro- oder HLKS-Branche oder dem Maschinenbau. Ihre soliden betriebswirtschaftlichen Grundlängen helfen Ihnen, im unternehmerisch versierten Handeln. Ihre Dynamik, gepaart mit einem Winner-Spirit, sowie Ihr sicheres, charismatisches Auftreten, machen Sie zu unserem Wunschkandidaten.

Ihre Perspektiven

Es erwartet Sie ein abwechslungsreiches, breites Tätigkeitsgebiet in einem eigenen Verantwortungsbereich. Ihr neuer Arbeitgeber legt grossen Wert auf ein gutes, offenes und teamorientiertes Arbeitsklima und bietet Ihnen ein attraktives, modernes Arbeitsumfeld mit attraktiven Bedingungen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Für weitere Auskünfte wenden Sie sich bitte direkt an:

Werren & Thomann GmbH Unternehmens- und Personalberatung
Herr Franz Zaugg, Geschäftsführer & Partner
Leimackerstrasse 13, CH-8583 Sulgen, Telefon: +41 71 642 15 42

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an zaugg@wut.ch
Stellenreferenz: FZ2206204